



Natthanan sriuthayan

Preferred Position :

Expected Salary : 35,000

Date of birth : 12/04/1982

Place of birth : Bangkok

Nationality: Thai

Education : May 2002 – May 2004

- Suan Sunandha Rajabhat University, Bangkok
- Bachelor's degree
- business administration / Business computer

Introduce oneself

โดยส่วนตัว ชอบเรียนรู้สิ่งใหม่ ๆ มนุษย์สัมพันธ์ดี มีความอดทน มีวุฒิภาวะทางอารมณ์ และ ทำงานภายใต้ความกดดันได้ดี

Address: 194/101
The collar premeim
Bangoktrad
Smutprakran, Thai,
10540



0623979236



nsriuthayan@gmail.com



Experience


- Sales representative at Busicom, Bangkok

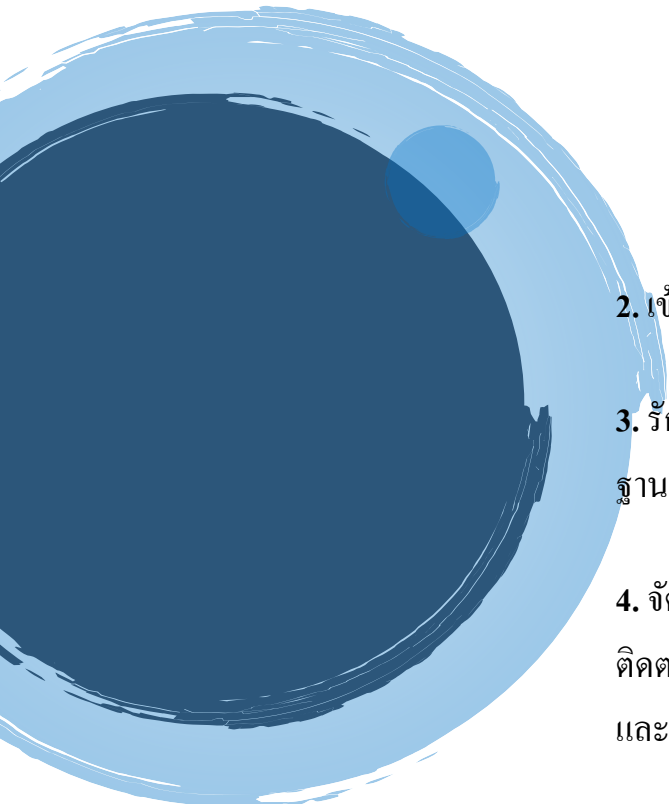
- 16 กย .2562 ถึง 30 มิย. 2563

1. นำเสนอผลิตภัณฑ์ให้กับแพทย์ แผนกหูคอจมูก เพื่อให้เกิดความสนใจ และ เกิดการตลาดงใช้
2. เข้าเคสกับแพทย์กรณีที่แพทย์เรียกใช้เครื่องมือของ บริษัท ในงานผ่าตัดต่าง ๆ เช่น ทอนซิล อะดีนอย
3. รักษาฐานลูกค้ารายเก่า และ ออกพบลูกค้ารายใหม่ ๆ เพื่อให้เกิดฐานลูกค้าที่กว้างขึ้น
4. จัดทำรายงานวางแผนการขาย และรายงานการเข้าพบลูกค้า เพื่อติดตามความคิดเห็น ข้อเสนอแนะ และข้อร้องเรียนของลูกค้าเก่า และลูกค้าใหม่
5. แจงข้อมูลประชาสัมพันธ์กิจกรรม ให้ลูกค้ารับทราบสม่ำเสมอ
6. เป็นตัวแทน บริษัท ในการสร้างภาพลักษณ์ที่ดี อย่างเหมาะสม

- Sales representative at Nuvovent, Bangkok


- 16 มี ค.2560 ถึง 30 สค.62

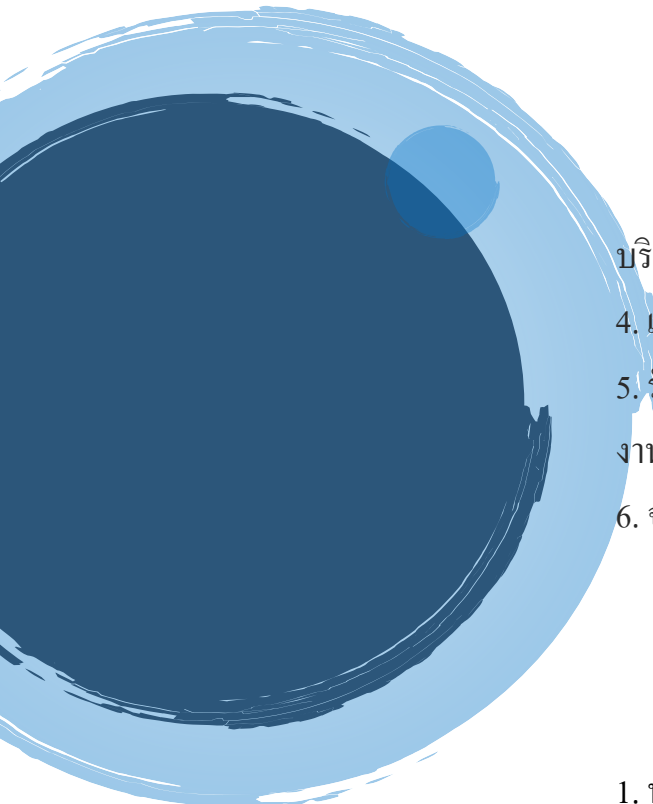
1. นำเสนอผลิตภัณฑ์ให้กับแพทย์ผู้เชี่ยวชาญด้าน (ทันตกรรม) เพื่อให้เกิดความสนใจ และ เกิดการตลาดงใช้
- 

- 
2. เข้าเคลสกับแพทย์กรณีที่แพทย์เรียกใช้เครื่องมือของ บริษัท
 3. รักษาฐานลูกค้ารายเก่า และ ออกพบลูกค้ารายใหม่ ๆ เพื่อให้เกิดฐานลูกค้าที่กว้างขึ้น
 4. จัดทำรายงานวางแผนการขาย และรายงานการเข้าพบลูกค้า เพื่อติดตามความคิดเห็น ข้อเสนอแนะ และข้อร้องเรียนของลูกค้าเก่า และลูกค้าใหม่
 5. แจ้งข้อมูลประชาสัมพันธ์กิจกรรม ให้ลูกค้ารับทราบสม่ำเสมอ
 6. เป็นตัวแทน บริษัท ในการสร้างภาพลักษณ์ที่ดี อย่างเหมาะสม

- Sales representative at Mega Direct , Bangkok


- มค .2556 ถึง กพ. 2560

1. ติดต่อประสานงานเข้า รพในแผนกที่ลูกค้ากำหนดว่าอยากจะให้ . และนำ .สินค้าตัวนี้เข้าไปอยู่แผนกไหนใน รพProject งานสื่อโฆษณาต่าง ๆ ที่ทำเป็นอุปกรณ์ หรือ จะเป็นการเข้าขอตกแต่งพื้นที่ Play Zone ในแผนกนั้น ๆ ให้ได้ตามเป้าหมาย ที่ทางลูกค้ากำหนด และในทุก ๆ งานสามารถทำได้ตามเป้าทุก รพที่ลูกค้ากำหนดมา .
 2. จัดหาพื้นที่เพื่อวางโฆษณาสินค้า เช่น ตกแต่งพื้นที่นั่งเล่นสำหรับเด็ก แผนก เนอสเซอรี่ วางป้ายสื่อโฆษณา และ ชั้นวางหนังสือ ,TV โฆษณา
 3. ติดตาม และ ตรวจสอบ บริหาร stock ให้มีกัฟเซ็ดใน stock อยู่เสมอ ตามแผนกต่าง ๆ ที่ส่งไปให้ทางแผนกได้แจกกับ ผู้มาใช้
- 

- 
- บริการ เช่น แผนกสูติ แผนกเนอสเซอรี่ ,แผนกเด็ก อายุรกรรม,
4. เสนอผลิตภัณฑ์ใหม่ ๆ ที่จะบรรจุในกิ๊ฟเซต
5. รับฟัง และ แก้ไขปัญหา ช่วยเหลือ เจ้าหน้าที่ในแผนก ที่ติดต่อ ,
งานเพื่อให้งานมีประสิทธิภาพ
6. จัดทำเสนอรายงานต่อ หัวหน้างาน ทุก ๆ สัปดาห์

- Sales representative at Topesthatic, Bangkok

- มิ.ย. 2552 ถึง ต.ค. 2555

1. นำเสนอผลิตภัณฑ์ให้กับแพทย์เชี่ยวชาญด้าน (ความงาม) เพื่อให้เกิดความสนใจ และ เกิดการตลาดโดยใช้
 2. เข้าเคสกับแพทย์กรณีที่แพทย์เรียกใช้เครื่องมือของ บริษัท
 3. รักษาฐานลูกค้ารายเก่า และ ออกพบลูกค้ารายใหม่ ๆ เพื่อให้เกิดฐานลูกค้าที่กว้างขึ้น
 4. จัดทำรายงานวางแผนการขาย และรายงานการเข้าพบลูกค้า เพื่อติดตามความคิดเห็น ข้อเสนอแนะ และข้อร้องเรียนของลูกค้าเก่า และลูกค้าใหม่
 5. แจงข้อมูลประชาสัมพันธ์กิจกรรม ให้ลูกค้ารับทราบสม่ำเสมอ
 6. เป็นตัวแทน บริษัท ในการสร้างภาพลักษณ์ที่ดี อย่างเหมาะสม
- 



Languages : Thai ★★★★★
English ★★☆☆☆

Skills : Computer ★★★★★☆

Driving License: I have driving license

Hobbies : Beach trip
Play boxing
Cycling
Watch movies, listen to music

References : Angkhana Thongnaphakhun
from Thanachart Bank

Tel : 081-9296029

