

ธนารัฐ ฤทธิธีโรจนกิจ



Profile

Name ธนารัฐ ฤทธิธีโรจนกิจ (ทนาย)

Date of Birth 24 เมษายน 2533

Nationality ไทย

Status โสด

Contact

Mobile No. 099-207-3341

Email thanarat.ritt@gmail.com

Address 132 หมู่ 3 ต.บางจาน อ.เมือง จ.เพชรบุรี

Education

2012 - 2016

ศิลปศาสตรบัณฑิต คณะมนุษยศาสตร์และการจัดการการ
ท่องเที่ยว สาขาวิชาเอกการจัดการธุรกิจสายการบิน สาขาวิชา
โทภาษาอังกฤษ มหาวิทยาลัยกรุงเทพ

2007 - 2010

ระดับมัธยมศึกษาปีที่ 6 โรงเรียนคงคาราม จ. เพชรบุรี

Other Skills

- ขับรถยนต์ได้ และมีใบอนุญาตขับขี่
- ทำการตลาดออนไลน์เพื่อช่วยเพิ่มยอดขาย
- ใช้ภาษาอังกฤษในเชิงธุรกิจได้ดี
- ตัดต่อวิดีโอ ทำ Artwork การนำเสนอที่น่าสนใจ

Job Interests

- งานขาย
- การตลาด/การตลาดดิจิทัล (การตลาดออนไลน์)
- งานสายพัฒนาธุรกิจ
- อุตสาหกรรมการค้าปลีกและส่งออก
- อุตสาหกรรมบริการท่องเที่ยวและบริการ
- งานการศึกษา / งานที่ปรึกษา
- วิทยากร (speaker)

Job Experiences

10 ธ.ค. 2561 – ปัจจุบัน

หัวหน้าฝ่ายขายต่างประเทศ

T.M. Thai Rice Co., Ltd.

- หาลูกค้าใหม่ รักษาฐานลูกค้าเก่า สร้างสัมพันธ์ที่ดีและปิดการขาย
- ประสานงานระหว่างประเทศ จัดประชุมออนไลน์กับผู้ซื้อต่างชาติ
- กำกับดูแลแก้ไขปัญหาพนักงานในขณะไหลดสินค้าที่โรงงาน
- บริการก่อนและหลังการขายให้ผู้ซื้อเกิดความประทับใจ เป็นตัวแทนลูกค้าในการติดต่อกับตัวแทนผู้ซื้อ ที่เป็นแบรนด์ของลูกค้า
- สร้างกิจกรรมช่วยผลักดันให้เกิดยอดขายภายใต้แบรนด์ของบริษัท
- ดูแลภาพลักษณ์บริษัท เช่น เนื้อหาที่ลงหน้าเพจ Facebook เพื่อประชาสัมพันธ์ หรือโฆษณา ทั้งตลาดในไทยและตลาดต่างประเทศ
- งานอื่นๆที่ทำได้ตามความสามารถ และเกิดประโยชน์กับบริษัท เช่น ตัดต่อวิดีโอ ทำคลิปแนะนำบริษัท และกิจกรรมต่างๆในโรงงาน จัดทำ Artwork เพื่อประชาสัมพันธ์

Achievement: เปิดตลาดใหม่ได้ 10 ประเทศใช้เวลาไม่ถึง 3 ปี ยอดขายเพิ่มขึ้นมากกว่าช่วงก่อนที่จะเข้ามารับหน้าที่ และมีอัตราการซื้อซ้ำของลูกค้าอย่างต่อเนื่อง รวมถึงช่วยบริหารจัดการฝ่ายส่งออก ผลักดันให้เกิดระบบและมีมาตรฐานมากขึ้นกว่าเดิม

เม.ย. 2559 - พ.ย. 2561

เจ้าหน้าที่แนะแนวการศึกษา (หัวหน้าทีมขาย)

มหาวิทยาลัยกรุงเทพ

Job Descriptions

- สืบค้นข้อมูลคู่แข่ง เช่น ด้านการตลาด การเปิดหลักสูตรใหม่ ระบบการรับสมัครนักศึกษาใหม่ ฯลฯ เพื่อเป็นข้อมูลเชิงกลยุทธ์การตลาด
- เดินทางออกพื้นที่ 9 จังหวัดในโซนภาคเหนือตอนล่าง เพื่อประชาสัมพันธ์เกี่ยวกับข้อมูลหลักสูตรต่างๆของมหาวิทยาลัย
- นำเสนอข้อมูลในที่สาธารณะ ให้คำแนะนำปรึกษาเกี่ยวกับหลักสูตรต่างๆที่เหมาะสมกับความต้องการ ความถนัดของแต่ละบุคคล ตั้งแต่เริ่มต้นให้ข้อมูลจนถึงขั้นตอนการสมัครเรียน (**ปิดการขาย**)
- ประสานงานกับหน่วยงานต่างๆที่เกี่ยวข้อง เช่น การทำจดหมายขออนุญาตเข้าแนะแนวถึงโรงเรียนระดับมัธยมต่างๆในเขตที่รับผิดชอบ
- ดูแลเพจ BUAIR ของสาขาธุรกิจการบิน มหาวิทยาลัยกรุงเทพ
- จัดเตรียมงานสัมมนาสำหรับครูแนะแนวจากทั่วประเทศ ดือนรับแขกจากทุกระดับ ทั้งผู้สนใจเข้าเยี่ยมชมมหาวิทยาลัย หรือผู้ที่มาติดต่อราชการ
- สร้างสัมพันธ์ที่ดีกับอาจารย์แนะแนว ผู้ปกครองและนักเรียน
- ดูแล จัดสรรงบประมาณทีมในแต่ละเดือนให้เหมาะสม และเกิดประโยชน์สูงสุด
- สรุปรายงานวันต่อผู้บริหาร

Achievement

- รักษาเป้าทีมและทำยอดขายได้อย่างน่าพึงพอใจทุกปี
เป้าหมายปี 2016 กำหนด 500 คน ทำได้ 521 คน
เป้าหมายปี 2017 กำหนด 305 คน ทำได้ 433 คน

Jun 2015 - Aug 2015

Ground Staff (Trainee)
New Gen Airways

Jun 2014 - Jul 2014

Information Collector (Part Time)
Bangkok University (Bangkok Poll)

Oct 2012

Quality Control (Part Time)
Home Pro